

NICOLAS MICHEL-IMBERT

Né en 1984 à Bordeaux

BAC S - Spé Bio

BAC +5 Design Global - Industriel

Diplômé en 2010

Designer & Entrepreneur



PERIODES CLEFS

De ma carrière professionnelle

LUXEMBOURG / 2010-12

Découverte du métier de designer

FRANCE / 2012-17

Découverte de l'entrepreneuriat

CHINE / 2017-20

Découverte de l'altérité

MONDE / 2020-25

Ouverture à la multinationale



LUXEMBOURG

2010-12

Bertrange

> Découverte du métier de designer

SACHA LAKIC

Salarié d'une Agence de Design - SARL

Responsable d'agence de 4-7 personnes

Rémunération: Salaire fixe + Royalties

Clients principaux:

Roche Bobois

Venturi

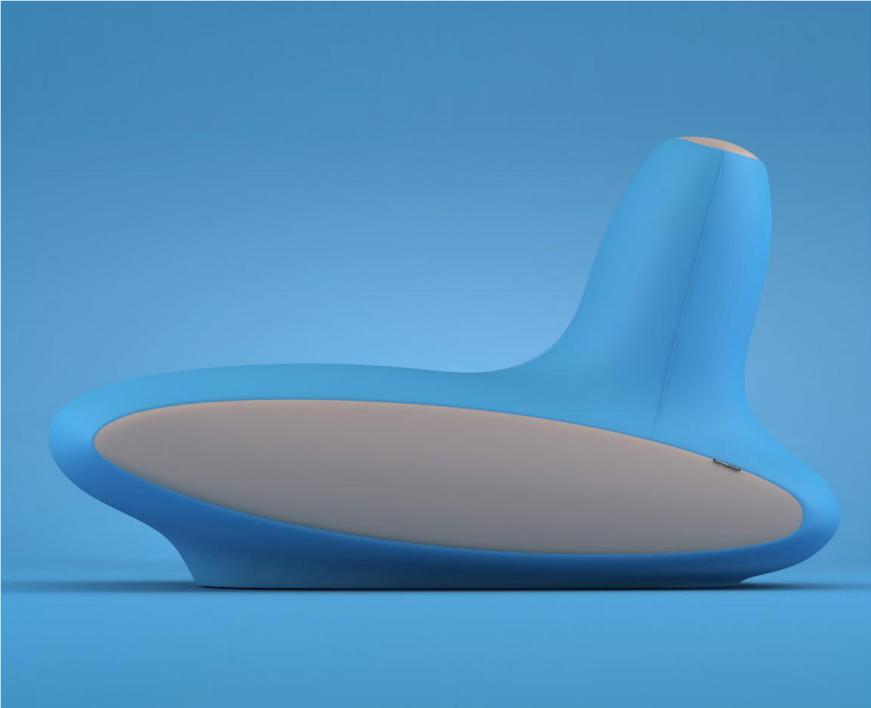
Voxan

Ma perception de cette période:

> Risque faible

> Potentiel faible







BILAN D'EXPERIENCE

2010-12



Apprendre mon métier
Fonctionnement d'une agence
Reconnaître mon potentiel



Limite du salariat
N'exister qu'à travers son patron
Plafond de verre carrière & salaire



Envie de voler de mes propres ailes



FRANCE

2012-17

Angoulême - Paris - Bordeaux
> Découverte de l'entreprenariat

ZAMAK

Création d'une Agence de design
Co-Fondateur Associé d'une SAS
Rémunération: Salaire fixe + Parts

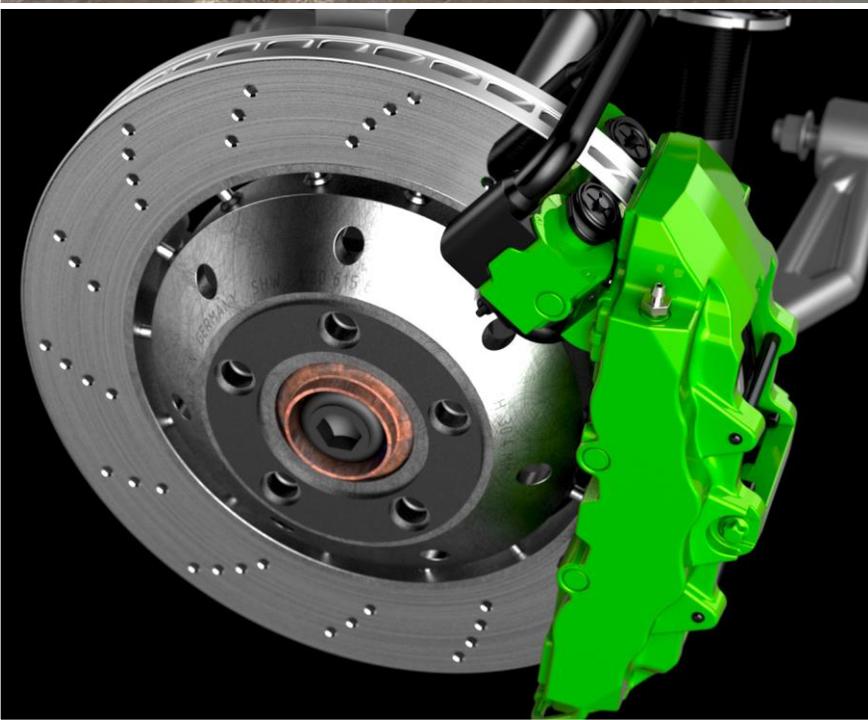
Clients principaux:

Rio Tinto Alcan
Naval Group
Habitat
Dassault

Ma perception de cette période:

> Risque moyen
> Espérance moyenne







BILAN D'EXPERIENCE

2012-17



Gratification de l'entrepreneuriat
Liberté avec clients « choisis »
Indépendance de son entreprise



Divergences de point de vue
Scalabilité limitée du modèle
Pression fiscale en France



Revente de mes parts &
Opportunité de quitter la France



CHINE

2017-20

Hong Kong - Shenzhen - Dongguan

> Découverte de l'altérité

MOTINI

Création de produits de mobilité électrique

Co-Fondateur associé d'une Limited HK

Directeur Design (3 puis 5 associés)

Rémunération: Salaire fixe + Parts

Valorisation 24M¥

Clients principaux:

JD / TAO BAO / FNAC-DARTY

INTERSPORT / AUCHAN / WALMART

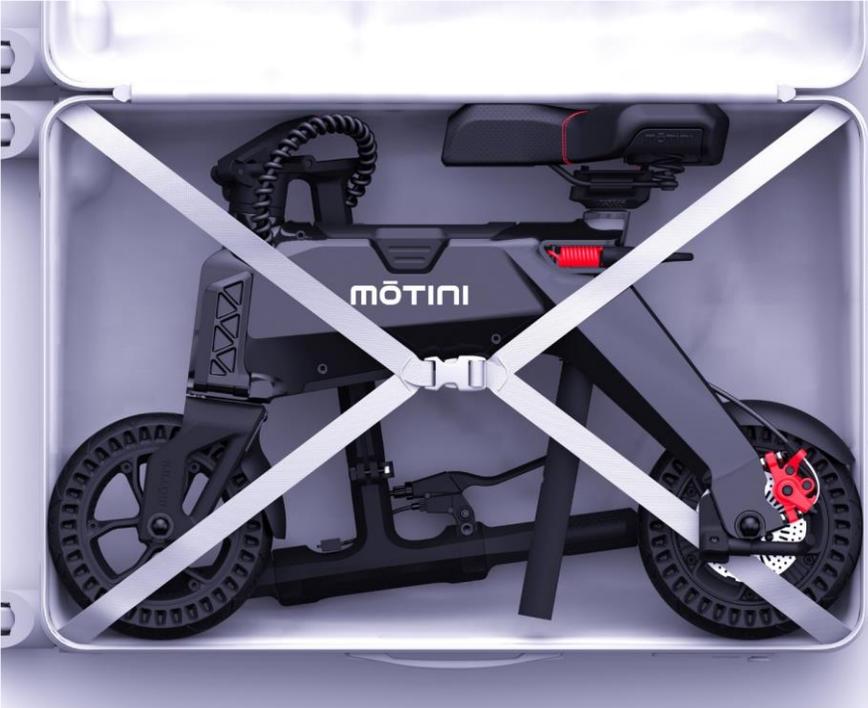
Ma perception de cette période:

> Risque moyen

> Espérance élevée







BILAN D'EXPERIENCE

2017-20



Découverte culture très différente
Découverte industrie de masse
Confiance et liberté donnée



Faiblesses du modèle Chinois
Divergences culturelles
Fin brutale avec Covid



Retour à la case départ: Freelance
puis salarié chez Safran Group



MONDE

2020-25

USA - France - Chine

> Ouverture à l'entreprise multinationale

REVERE

Création d'une marque dédiée à la protection des armes à feu - Défense

Co-Fondateur Associé (Utah & HK)

Directeur Design

Rémunération: Parts + Royalties

Compatibilité principales:

Glock / Smith & Wesson / Colt / Beretta /

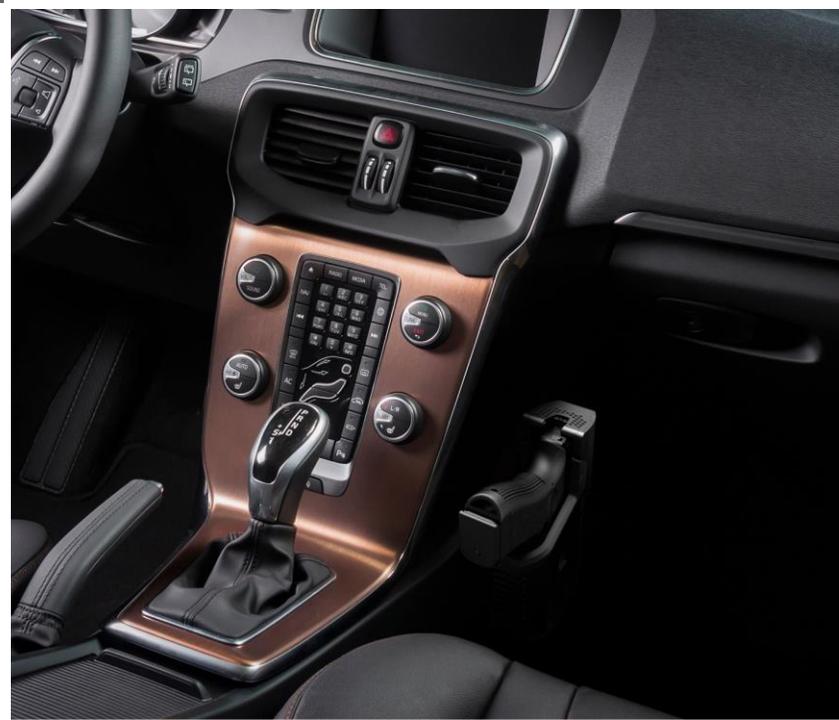
CZ / Walter / Browning / Magnum / Sig Sauer

Ma perception de cette période:

> Risque élevé

> Potentiel très élevée







BILAN D'EXPERIENCE 2020-25



Concevoir un produit from scratch
Ajout volet géopolitique
Comprendre marché américain



Projet au long cours
S'accorder avec ses associés
Sensibilité du sujet



L'avenir nous le dira...



MERCI

