IUT de Sceaux - BUT TC – Semestre 3 Année universitaire 2024-2025

**Cas Escape Game – Proposition commerciale**

**Fiche d’évaluation**

|  |  |
| --- | --- |
| **Noms : TAIN - SAUBADU** | **TD6** |
|  |  |
| **La forme** | 4/5 |
| Structuration : 1 page de garde / 1 synthèse / 1 devis (/1) | 1 |
| Orthographe, style, syntaxe (/2) | 2 |
| Qualité graphique de l’ensemble (/2) | 1 |
|  |  |
| **Le fond** | 6/15 |
| Présentation du besoin du client (/2) | 1 |
| Présentation de l’entreprise et du concept d’Escape Game (/2) | 1 |
| Qualité de la solution proposée (structurée / claire et bien argumentée / pertinente) (/4) | 1 |
| Mise en avant de l’équipe (/1) | 0 |
| Qualité du devis et cohérence du budget (forme / pas de mentions manquantes / TVA) (/2) | 1 |
| Originalité de l’ensemble (pas de similarités avec d’autres travaux) (/4) | 2 |
|  |  |
| **Note finale** | 10/20 |

|  |  |
| --- | --- |
| **Commentaires :**  **Ce qui est bien**  La présentation de l’offre /La TVA à 10% sur repas / Le  **Ce qu’il faut revoir**   * Le nom de l’acteur qui n’est pas le CEO de kiabi mais madame Torrente * Le prix unitaire HT des places de l’escape game n’est pas 18 mais 16,67€ * Vous ne présentez les différents escape game disponible * L’argumentation et la présentation des craintes du client sur le public féminin et l’adéquation avec un escape game * L'oubli des CGV |  |