IUT de Sceaux - BUT TC – Semestre 3 Année universitaire 2024-2025

**Cas Escape Game – Proposition commerciale**

**Fiche d’évaluation**

|  |  |
| --- | --- |
| **Noms :** Demircan & El Ismaili | **TD3** |
|  |  |
| **La forme** | 4/5 |
| Structuration : 1 page de garde / 1 synthèse / 1 devis (/1) | 1 |
| Orthographe, style, syntaxe (/2) | 2 |
| Qualité graphique de l’ensemble (/2) | 1 |
|  |  |
| **Le fond** | 11/15 |
| Présentation du besoin du client (/2) | 2 |
| Présentation de l’entreprise et du concept d’Escape Game (/2) | 1 |
| Qualité de la solution proposée (structurée / claire et bien argumentée / pertinente) (/4) | 3 |
| Mise en avant de l’équipe (/1) | 1 |
| Qualité du devis et cohérence du budget (forme / pas de mentions manquantes / TVA) (/2) | 1,5 |
| Originalité de l’ensemble (pas de similarités avec d’autres travaux) (/4) | 2,5 |
|  |  |
| **Note finale** | 15/20 |

|  |  |
| --- | --- |
| **Commentaires :**  Gardez une cohérence dans la charte graphique dans les 3 pages. Petit problème de restitution de la police dans la présentation des besoins du client.  Appuyez un peu plus sur les objectifs du prospect lors de la présentation des solutions.  TVA à 10% sur les prestations de restauration.  Bon travail, bravo ! |  |