IUT de Sceaux - BUT TC – Semestre 3 Année universitaire 2024-2025

**Cas Escape Game – Proposition commerciale**

**Fiche d’évaluation**

|  |  |
| --- | --- |
| **Noms :** Pulenthiran - Martial | **TD2** |
|  |  |
| **La forme** | 3/5 |
| Structuration : 1 page de garde / 1 synthèse / 1 devis (/1) | 1 |
| Orthographe, style, syntaxe (/2) | 1,5 |
| Qualité graphique de l’ensemble (/2) | 0,5 |
|  |  |
| **Le fond** | 10,5/15 |
| Présentation du besoin du client (/2) | 1 |
| Présentation de l’entreprise et du concept d’Escape Game (/2) | 1,5 |
| Qualité de la solution proposée (structurée / claire et bien argumentée / pertinente) (/4) | 2,5 |
| Mise en avant de l’équipe (/1) | 1 |
| Qualité du devis et cohérence du budget (forme / pas de mentions manquantes / TVA) (/2) | 1,5 |
| Originalité de l’ensemble (pas de similarités avec d’autres travaux) (/4) | 3 |
|  |  |
| **Note finale** | 13,5/20 |

|  |  |
| --- | --- |
| **Commentaires :**  Vous ne pouvez pas vous permettre d’envoyer un devis flou.  Le texte n’est pas justifié.  L’expression écrite doit être améliorée.  Dans la présentation des besoins, n’utilisez pas la 3ème personne, dîtes plutôt « votre enseigne KIABI ». Il est maladroit de rappeler au prospect ses craintes.  Également lors de la présentation de la solution.  TVA à 10% sur la partie restauration.  L’ensemble tient la route. Belle page de garde. |  |