IUT de Sceaux - BUT TC – Semestre 3 Année universitaire 2024-2025

**Cas Escape Game – Proposition commerciale**

**Fiche d’évaluation**

|  |  |
| --- | --- |
| **Noms :** MOBIO & ZERROUKI | **TD1** |
|  |  |
| **La forme** | 4,5/5 |
| Structuration : 1 page de garde / 1 synthèse / 1 devis (/1) | 1 |
| Orthographe, style, syntaxe (/2) | 2 |
| Qualité graphique de l’ensemble (/2) | 1,5 |
|  |  |
| **Le fond** | 9,5/15 |
| Présentation du besoin du client (/2) | 1,5 |
| Présentation de l’entreprise et du concept d’Escape Game (/2) | 1,5 |
| Qualité de la solution proposée (structurée / claire et bien argumentée / pertinente) (/4) | 3 |
| Mise en avant de l’équipe (/1) | 0,5 |
| Qualité du devis et cohérence du budget (forme / pas de mentions manquantes / TVA) (/2) | 0,5 |
| Originalité de l’ensemble (pas de similarités avec d’autres travaux) (/4) | 2,5 |
|  |  |
| **Note finale** | 14/20 |

|  |  |
| --- | --- |
| **Commentaires :**  Certains éléments de la page de garde ne sont pas lisibles.  Quelques mots sont décalés (alignement du texte).  Il est préférable de ne pas citer les craintes du prospect mais si cela passe présenter ainsi.  Attention au devis, il manque le formalisme légal (je vous invite à étudier le document sur e-campus).  Votre proposition dépasse le budget du client.  L’ensemble est satisfaisant. |  |