IUT de Sceaux - BUT TC – Semestre 3 Année universitaire 2024-2025

**Cas Escape Game – Proposition commerciale**

**Fiche d’évaluation**

|  |  |
| --- | --- |
| **Noms :** Guyonnet & Langlois | **TD1** |
|  |  |
| **La forme** | 4/5 |
| Structuration : 1 page de garde / 1 synthèse / 1 devis (/1) | 1 |
| Orthographe, style, syntaxe (/2) | 1 |
| Qualité graphique de l’ensemble (/2) | 2 |
|  |  |
| **Le fond** | 9,5/15 |
| Présentation du besoin du client (/2) | 1,5 |
| Présentation de l’entreprise et du concept d’Escape Game (/2) | 1 |
| Qualité de la solution proposée (structurée / claire et bien argumentée / pertinente) (/4) | 2 |
| Mise en avant de l’équipe (/1) | 0,5 |
| Qualité du devis et cohérence du budget (forme / pas de mentions manquantes / TVA) (/2) | 0,5 |
| Originalité de l’ensemble (pas de similarités avec d’autres travaux) (/4) | 4 |
|  |  |
| **Note finale** | 13,5/20 |

|  |  |
| --- | --- |
| **Commentaires :**  Qualité de l’expression écrite à améliorer.  Je vous conseille de mentionner les objectifs du client dans la reprise du besoin.  **Il n’est pas judicieux de rappeler au prospect ses craintes.**  La solution proposée reprend des éléments de présentation de votre entreprise, cela est un peu déstructuré.  Le devis ne va pas, il manque plein d’éléments de formalisme (N° de Siret & de TVA intracom – Date limite) : je vous invite à lire la ressource sur les obligations légales liées au devis.  Des erreurs sur les montants, notamment ceux concernant la TVA. |  |